



Wir sind ein expandierendes, deutschlandweit agierendes Unternehmen mit hochmotivierten Mitarbeitern, gehören seit über 20 Jahren zu den führenden .NET Software-Herstellern und bieten ein umfassendes Dienstleistungsportfolio im Bereich Application Lifecycle Management sowie DevOps an. Wir entwickeln und entwerfen anspruchsvolle, zukunftsweisende Softwarelösungen basierend auf neuesten Microsoft Technologien und beraten unsere Kunden bei Architektur, Software-Design und bei deren Softwareentwicklungsprozessen.

## Account Manager / Vertriebsbeauftragter IT (m/w/d)

für Softwareprojekte - für unser Büro in Stuttgart -



### Deine Aufgaben

- Vertrieb erklärungsbedürftiger IT-Lösungen und IT- Dienstleistungen mit Kundenbetreuung
- Geschäftsausbau durch Neukundengewinnung und strategische Weiterentwicklung des bisherigen Geschäfts
- Vorbereitung und Durchführung von Kundenpräsentationen (Ansprechpartner sind typischerweise IT-Leiter und Fachbereichsleiter)
- Teilnahme an Fachmessen und Veranstaltungen
- Führung von Verkaufsgesprächen und Preisverhandlungen in Abstimmung mit der Vertriebsleitung
- Planung und Durchführung von verkaufsfördernden Aktivitäten in Zusammenarbeit mit der Marketingabteilung und unseren Vertriebspartnern

### Dein Profil

- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches oder technisches Studium bzw. vergleichbare Ausbildung
- Erste Erfahrungen und Erfolge im Vertrieb erklärungsbedürftiger Güter oder Dienstleistungen, idealerweise im Bereich IT / Software, sind wünschenswert
- Hohes Maß an Motivation und Interesse am anspruchsvollen IT-Projektgeschäft mit sicherem Auftreten und Kommunikationsstärke
- Verhandlungsgeschick und Präsentationssicherheit
- Gute Kenntnisse in Microsoft Office gerne auch in einem CRM System
- Ein Führerschein der Klasse B sowie eine ausgeprägte soziale Kompetenz mit sehr guten Deutschkenntnissen runden Dein Profil ab.

### Das erwartet Dich

- Anspruchsvolle Tätigkeiten in einem innovativen IT Unternehmen
- Arbeit mit aktuellen und zukunftssträchtigen Technologien (IIoT, AR, Industrie 4.0, Cloud Computing)
- Selbständiges, eigenverantwortliches Arbeiten in einem professionellen Team mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- Modernes Büro in der City
- Leistungsorientierte Vergütung gerne auch mit Firmenwagen
- Innovatives Arbeitsumfeld mit flexibler Arbeitszeitgestaltung

# WIR SUCHEN DIE BESTEN!

[www.aitgmbh.de](http://www.aitgmbh.de)

Als mitarbeiterorientiertes Unternehmen mit flachen Hierarchien bieten wir Dir die Möglichkeit, frühzeitig unternehmerische Verantwortung zu übernehmen. Wir tauschen uns regelmäßig alle zwei Wochen aus und lernen voneinander - hier merkst Du, dass wir offen miteinander kommunizieren, uns selbst reflektieren, uns ständig verbessern und echte Teamplayer sind.

Wenn Du Teil dieses einzigartigen, agilen Teams werden willst, freuen wir uns auf Deine Bewerbungsunterlagen inkl. Gehaltsvorstellung per E-Mail an [verstaerkung@aitgmbh.de](mailto:verstaerkung@aitgmbh.de).

